

Desde 1978, a DORMA-Glas desenvolve e comercializa soluções de hardware e sistemas para a aplicação de vidro na arquitetura e design de interiores na sua sede em Bad Salzuflen. Movemos o vidro, desde a simples porta giratória até a parede deslizante e divisória mais complexa. E movemos as pessoas, com nosso entusiasmo por este material especial.

Como especialistas no nosso campo, somos reconhecidos através dos produtos de alta qualidade de fabrico moderno e pela competência em soluções para aplicações exigentes. Além da comercialização internacional, a colaboração e a equipa são nossas principais prioridades. Se você deseja enriquecer uma empresa ágil e dinâmica com seus conhecimentos, permita planearmos juntos o seu futuro.

Sales Manager (m/f/d) Portugal

AS TUAS RESPONSABILIDADES

- Análise de mercado e derivação de procedimentos de vendas a partir dela
- Consultoria proativa e pré-venda dos nossos produtos para os fabricantes
- Preparação de propostas com o auxílio de diversas ferramentas
- Venda de produtos e pacotes de soluções para aplicações específicas a distribuidores, fabricantes e clientes finais
- Aquisição de novos clientes e parceiros a longo prazo, e implementação de medidas de fidelização de clientes
- Processamento de projetos, também em cooperação com os parceiros de negócios. Apoio aos clientes nas suas atividades dos pontos de venda
- Utilização da ferramenta CRM, auto-organização de acordo com o âmbito da posição
- Viagens, incluindo pernoitas
- Participação em feiras e cursos de formação

- Receção e esclarecimento de reclamações dos clientes em alinhamento com a sede
- Negociação das condições do cliente no âmbito do negócio e realização de planos sobre objetivos de vendas
- Participação ocasional em projetos internos

AS SUAS HABILIDADES

- Formação comercial e técnica
- Bom conhecimento técnico e empresarial
- Habilidades e experiência em vendas
- Conhecimento profundo do setor
- Habilidades de gestão de relacionamentos e criação de redes ativas
- Potencial de crescimento dentro da empresa
- Orientação para o cliente e competência social
- Conhecimentos em informática (especialmente MS Office)
- Carta de condução
- Residência na área

OFERECEMOS

Horário de trabalho flexível | Benefícios para os funcionários | Centro de formação interno | Formação em idiomas | Programas de apoio | Remuneração atrativa e baseada em resultados | Equipamento de informática | Carro da empresa neutro, também para uso pessoal

O SEU CAMINHO ATÉ NÓS

Reconhece-se no anúncio? Então aguardamos a sua candidatura por e-mail para career@dorma-glas.com ou por correio para DORMA-Glas GmbH, Departamento de Recursos Humanos, Max-Planck-Straße 33, 32107 Bad Salzuflen. Se tiver alguma dúvida, não hesite em entrar em contato com Christina Welzer pelo número +49 5222 924 201 ou em career@dorma-glas.com. O cargo também pode ser ocupado por pessoas com deficiências graves adequadas. A DORMA-Glas combina um espírito empresarial dinâmico com o conhecimento e a experiência adquiridos em quatro décadas de história corporativa bem-sucedida. Conosco, essa aparente contradição transforma-se no combustível do nosso percurso em direção ao futuro. Caminhemos juntos.